

UMA INTRODUÇÃO À NEGOCIAÇÃO

Coordenador: Kelly Lissandra Bruch

O Programa de Estudos e Prática em Negociação da UFRGS (PREPNU) objetiva difundir, para a comunidade acadêmica, o estudo da mediação e negociação como métodos consensuais e adequados para a resolução de conflitos. O PREPNU foi fundado por estudantes de direito em decorrência da ausência, no currículo escolar, de disciplinas com enfoque em tais métodos. O objetivo inicial era voltar o olhar da comunidade acadêmica para outras formas de solucionar conflitos para além das maneiras tradicionais, como a judicialização. Isso porque, atualmente, o Poder Judiciário enfrenta uma crise, em decorrência do volume de demandas ajuizadas diariamente, ocasionando uma grande morosidade da prestação do serviço jurisdicional. Os métodos autocompositivos, por sua vez, além de mais céleres, têm função social, pois visam à utilização de técnicas que buscam conciliar interesses divergentes, possibilitando a criação de soluções mais efetivas. Eles buscam a colaboração de ambas as partes envolvidas para resolverem o impasse. Assim, permitem a preservação de relacionamentos e maior compromisso em cumprir o acordo, visto que todas as partes operam na construção de uma solução. Com o tempo, para além de difundir os métodos autocompositivos, o PREPNU buscou levar conhecimentos práticos para que a comunidade pudesse utilizar de informações técnicas de mediação em seu cotidiano. Assim, foi criado um braço do Programa, chamado de Equipe de Mediação e Negociação da UFRGS, cuja organização ocorre por meio de pequenos grupos, prezando pela horizontalidade entre os membros. Atualmente, existem os grupos de seleção e competições; redes sociais; estudos em pesquisa; administrativo; eventos; e alumni. Através da Equipe, elaboramos cursos e workshops, que alcançam estudantes e profissionais de diversas áreas, voltados à difusão do conhecimento acerca de estratégias negociais, comunicação não violenta e mediação de conflitos. Ademais, utilizamos de nossas redes sociais para divulgar técnicas, dicas de leituras e filmes. Por fim, a Equipe, ao longo deste ano, participou de mediações simuladas, em que os membros atuaram como negociadores e mediadores, bem como debateram, deram feedbacks e discutiram a utilização da mediação (e suas técnicas), com estudantes de outras instituições acadêmicas. Ainda, a Equipe participa ativamente de competições nacionais e internacionais, visando à troca de experiências, que é, novamente, repassada à comunidade. Dentre tais competições, destacam-se o Meeting de Negociação, a CAMARB, a ADR ODR, a International Competition, a Consensual Dispute Resolution Competition e a International Commercial Mediation Competition. Dessa forma, o projeto

estimula o aprendizado sobre métodos consensuais de resolução de conflitos e proporciona a extensão do conhecimento para a comunidade.